

LE RECRUTEMENT EN 14 CLARO ÉTAPES

Maitriser et piloter le processus de recrutement ainsi que les 14 étapes clés CLARO.

POUR QUI ?

Tout public souhaitant perfectionner ses connaissances et compétences en matière de recrutement

TARIF à partir de :

Marmande : à partir de 1450€ HT

Hors Marmande et groupe : nous contacter

MODALITÉS:

Formation en présentiel et/ou distanciel

EFFECTIFS:

Mini 1 - Maxi 8 stagiaires

PRÉ-REQUIS:

aucun

DURÉE:

2 à 3 journées

FOR01 REF: 02 Version: V8 Date: 13/06/2024

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de la formation, le stagiaire doit être capable de:

Mettre en place une vraie stratégie de recrutement et ne plus croire que l'entretien est la phase la plus importante du recrutement.

- Comprendre et analyser pourquoi on rencontre des difficultés pour recruter : sortir de ses habitudes/réflexes
- Cerner le vrai besoin et définir un profil de poste réaliste : piloter le processus du recrutement dès le départ
- Connaître et respecter le cadre législatif
- Savoir créer une ou des annonces et sur quels canaux diffuser.
- Analyser le profil d'un candidat et effectuer un choix définitif objectif
- Adopter la bonne posture en entretien
- Structurer et mener efficacement l'entretien de recrutement
- Piloter l'après entretien et ce jusqu'au plan de formation

CONTENU

Les 14 Étapes du recrutement :

- 1. Identifier le recruteur
- 2. Identifier, analyser le besoin
- 3. Identifier la couleur
- 4. Réaliser la fiche de poste
- 5. Travailler la marque employeur
- 6. Réaliser le profil de poste
- 7. Mettre en place R.G.P.D
- 8. Formaliser une annonce
- 9. Définir les canaux de diffusion
- 10. Présélectionner les C.V
- 11. Les phases de l'entretien
- 12. Les courriers de refus
- 13. Accueil et intégration
- 14. Le plan de formation

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Paper Board, Papeterie et supports pédagogiques de couleur, cas concrets, Mise en situation, jeux interactifs, jeux de cartes, ordinateur

SATISFACTION CLIENT À PARTIR DU 30.12.2023

- Nombre de stagiaires : 45
- Taux de satisfaction globale : 100%
- Taux de satisfaction concernant les contenus de cette formation : 100%
- Taux de satisfaction concernant les méthodes pédagogiques de cette formation : 100%



NOS FORMATRICES



Anne LE BERRE - 06 40 75 30 30

Formatrice, coach spécialisée en management & recrutement Créatrice de CLARO CONSEILS en 2015

Imprégnée d'une formation à l'américaine avec 16 ans de McDo, elle est formée aux techniques efficaces et évolutives. Elle a franchi chaque échelon pour arriver au poste de Superviseur de 3 restaurants (250 personnes, CA de 12 millions d'\(\xi\)), puis formatrice pour Mc Donald's France, c'est tout naturellement qu'elle s'est lancée dans un métier qu'elle affectionne et a su s'entourer de personnes qui lui ressemblent : efficaces, agiles, et humaines. C'est le couteau suisse de l'équipe!



Caroline CATHALOT - 07 78 20 60 41

Formatrice, coach spécialisée en management, vente, recrutement et bilan de compétences

Formatrice, riche d'une expérience de 21 ans en management, chez Mc Donald's dans un premier temps pendant 13 ans, et dans l'univers de la beauté chez Beauty Succès, 9 ans ensuite. Avec une gestion de centre de profits de plus de 80 salariés, son adaptabilité et sa pédagogie ne sont plus à démontrer. Elle aime profondément l'humain et surtout faire grandir ses apprenants. Son partage d'expérience est riche, agrémenté de cas concrets et de formations diverses et variées pour toujours être dans le réel des entreprises. Une Formatrice passionnée et engagée!

NOTRE PÉDAGOGIE

Alternance d'apports théoriques pratiques et méthodologiques. À partir de mises en situations adaptées aux spécificités, au métier et au contexte professionnel, sont abordés les différents contenus. Cette démarche construite sur l'activité réelle et l'expérience, favorise l'activité des participants, l'acquisition des savoirs, leur appropriation et évite les contenus trop théoriques. Les apports théoriques se font au débriefing.

SANCTION VISÉE

Attestation de formation

SUIVI ET ÉVALUATION DES ACQUIS

Feuille de présence Évaluation des connaissances et de satisfaction par test/ questionnaire

OÙ?

Au Hangar des Conseils à Marmande Au sein de votre entreprise

ACCÈS

Questionnaire de pré-formation Inscription 14 jours au minimum avant le début de la formation

ACCÈS HANDI

Les personnes en situation de handicap peuvent avoir des besoins spécifiques pour suivre la formation. N'hésitez pas à nous contacter pour en discuter.